



# International Sales Manager (m | f | d) Bodenhilfsstoffe

Kennziffer 751176071

Sie bringen Fachwissen in Sonderkulturen und Landwirtschaft mit und haben Freude daran, erklärungsbedürftige Produkte international erfolgreich zu positionieren? Unser Klient ist ein dynamisch wachsendes Unternehmen; die Produkte verfügen über ein echtes USP. Freuen Sie sich auf eine sinngebende Aufgabe in einer schlanken Struktur!

## Das erwartet Sie:

- Sie entwickeln und betreuen internationale Vertriebspartner und Endverwender
- Sie identifizieren Marktchancen und setzen diese strategisch um
- Sie sind extern und intern erster Ansprechpartner für Ihre Kunden
- Sie leisten mit Ihrer Arbeit einen aktiven Beitrag für eine klimaresilientere Landwirtschaft
- Arbeiten aus dem Home-Office möglich

## Das bringen Sie mit:

- Studium Agrar | Gartenbau
- Mehrjährige Vertriebserfahrung
- Begeisterung für nachhaltige Lösungen im Pflanzenbau
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Sie sind kommunikativ und IT-affin
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Michael Witt, Agribusiness Lead ‚Crop & Finance‘ | Partner  
T +49 178 913 830 4 oder michael.witt@riebensahm-recruiting.de