



Global Sales Director (m/w/d) Futteradditive

Kennziffer 792281110

Innovative Produkte, die global in der Fütterung landwirtschaftlicher Nutztiere eingesetzt werden, entwickelt und produziert dieses Futteradditivunternehmen. Das überproportionale Geschäftswachstum wird durch die Neuorganisation des weltweiten Vertriebs unterstützt. Werden Sie zum ‚Pacemaker‘ dieser Entwicklung! Interesse? Dann sprechen Sie uns zu weiteren Details an!

Das erwartet Sie:

- Globale Vertriebsverantwortung
- Wesentlicher Impulsgeber für die Strategieentwicklung und deren Umsetzung in den Regionen
- Budgets und Kontrakte mit Key Accounts, Geschäftspartnern und Tochterfirmen vereinbaren
- Budget- und Ergebnisverantwortung für Global Sales
- Identifikation und Erschließung von weiteren Marktchancen
- Gesamtverantwortung für das Vertriebsteam
- Perspektive Geschäftsführer Vertrieb
- Bis zu 50% internationale Reisen

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige internationale B2B-Vertriebserfahrung aus dem Agribusiness
- Wissen um die Besonderheiten der Kunden aus der Futtermittelindustrie
- Netzwerk aus der globalen Tiernahrungsindustrie erwünscht
- Durchsetzungsstärke gepaart mit Empathie
- Führungserfahrung
- Erfahrung mit komplexen Verhandlungen
- Umzugsbereitschaft
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING

Interessiert? Rufen Sie einfach an: T +49 7825 864 928 oder senden Sie gleich Ihre Bewerbung an: jochen@riebensahm-recruiting.de