



Key Account Manager (m/w/d) Nutraceuticals für Nutztiere

Kennziffer 782274058

Unser international erfolgreicher Auftraggeber aus der Tiernahrungsbranche erweitert sein Produktportfolio kontinuierlich. Neu entwickelte Futteradditive und deren Mischungen eröffnen für tierhaltende Kunden weitere Einsatzmöglichkeiten. Für den Aufbau eines neuen Vertriebswegs suchen wir Sie. Interessiert? Dann rufen Sie uns für mehr Details direkt an!

Das erwartet Sie:

- Sie bauen in einer Region Deutschlands federführend den neuen Vertriebsweg auf
- Sie unterstützen die Vertriebspartner durch Schulungen und bei Besuchen von landwirtschaftlichen Kunden
- Sie entwickeln ein geschäftsförderndes Netzwerk zu Tierärzten und Meinungsmachern
- Sie geben mit Ihrer Fach- und Marktkompetenz wesentliche Impulse für die Produktentwicklung
- Sie bearbeiten Ihre Vertriebsregion vom Homeoffice aus

Das bringen Sie mit:

- Sie kennen sich umfassend in allen Fragen der aktuellen Haltung und Ernährung von Schweinen aus
- Sie haben ein naturwissenschaftliches Studium oder ein vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Sie kommunizieren mit Landwirten und Tierärzten auf Augenhöhe
- Sie begeistern sich für den Vertrieb innovativer und erklärungsbedürftiger Tierernährungsprodukte
- Sie fühlen sich in der deutschen Sprache zuhause



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Dr. Jochen Riebensahm, Senior Consultant & Partner
+49 7825 864 928 oder jochen@riebensahm-recruiting.de