



Key Account Manager Europe (m/w/d) Petfood Additive

Kennziffer 772268122

Für einen der weltweit führender Hersteller von Lebensmittelzusatzstoffen suchen wir einen dynamisch-unternehmerischen Key Account Manager, der gestalten möchte und sich aktiv in den Aufbau einer neuen, global ausgerichteten Geschäftseinheit einbringt. Arbeiten Sie in der Atmosphäre einer jungen Geschäftseinheit mit dem Rückhalt einer starken Organisation, einschließlich eigener F&E-Abteilung und Produktion.

Das erwartet Sie:

- Sie verantworten das Key Account Management mit Fokus auf Europa
- Sie pflegen und entwickeln Kundenbeziehungen durch einen beratenden Verkaufsansatz
- Sie entwickeln Strategien zur Erweiterung des Kundenstamms
- Sie geben Impulse für neue Produkte und neue Anwendungsbereiche
- Sie koordinieren Kunden- und Innovationsprojekte
- Motivierendes und attraktives Vergütungspaket

Das bringen Sie mit:

- 5+ Jahre Vertriebserfahrung
- Petfood Branchenexpertise und Netzwerk
- Wissen über die Herstellung von Trocken- und Feuchtfutter, Semi-Moist-Produkte und Snacks
- (Tier-) Ernährungsexpertise
- Natur- oder betriebswissenschaftliches Studium
- Dynamische unternehmerische Haltung und eine starke Kundenorientierung
- Deutsch & Englisch auf C1-Niveau
- Wohnort in der Rhein-Main-Region



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Dr. Jochen Riebensahm, Agribusiness Lead ‚Livestock‘ & Partner
+49 7825 864 928 oder jochen@riebensahm-recruiting.de