



Key Account Manager (m/w/d) - International Heimtiernahrungsunternehmen

ID-Nr. 783393055

Unser Kunde ist ein dynamisches, familiär geführtes mittelständisches Unternehmen in Norddeutschland und auf Expansionskurs. Als ein führender Hersteller von Premium-Heimtierahrungsprodukten für Hunde und Katzen im Marken- und Private Label-Segment wächst es weltweit mit Schwerpunkt Europa. Diese Managementposition beinhaltet globale Verantwortung. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann kontaktieren Sie uns oder senden uns gleich Ihre komplette Bewerbung!

Wir bieten:

- Sie entwickeln eine internationale Wachstumsstrategie mit Schwerpunkt Europa und haben den Freiraum diese auch umzusetzen
- Sie arbeiten gleichermaßen strategisch als auch operativ
- Sie verantworten den ergebnisorientierter Aufbau von Neu- und Ausbau von bestehenden Kunden
- Sie haben volle P+L Verantwortung
- Sie erwartet eine Work-Life-Balanceorientierte Unternehmenskultur inklusive Homeoffice Option

Sie bringen:

- Hohes Maß an Eigeninitiative und ausgeprägtes Engagement
- 3+ Jahre Berufserfahrung im Verkauf, vorzugsweise als Key Account Manager im Bereich Pet Food Marken
- Belastbares internationales Kundennetzwerk in der Petfoodbranche
- Starke Kundenorientierung mit hoher Kommunikationskompetenz
- Wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbarer Abschluss
- Englisch verhandlungssicher, weitere europäische Fremdsprache von Vorteil
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit: 50%



RIEBENSAHM
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ansprechpartner: **Stefano Pettinella, Partner & Senior Consultant**
☎ +49 151 202 756 40 or ✉ stefano.pettinella@riebensahm-recruiting.de