



# Junior Sales Manager Deutschland (m/w/d) Petfood Additive

Kennziffer 772267123

Für einen der weltweit führenden Hersteller von Lebensmittelzusatzstoffen suchen wir einen dynamischen Junior Sales Manager, der oder die gestalten möchte und sich aktiv in den Aufbau der deutschen Geschäftseinheit einbringt. Arbeiten Sie in der Atmosphäre eines jungen Unternehmens mit dem Rückhalt einer starken Organisation, einschließlich eigener Produktion und Forschung.

## Das erwartet Sie:

- Sie verantworten Umsatz und Ergebnis der deutschen Key Accounts
- Sie pflegen und entwickeln die Kundenbeziehungen durch einen beratenden Verkaufsansatz
- Sie entwickeln Strategien für den deutschen Markt
- Sie geben Impulse für neue Produkte und neue Anwendungsbereiche
- Sie koordinieren Kunden- und Innovationsprojekte
- Motivierendes und attraktives Vergütungspaket

## Das bringen Sie mit:

- 2+ Jahre Vertriebserfahrung
- Erste B2B Erfahrung aus der Mischfutterindustrie oder mit Petfood-Herstellern
- (Tier-) Ernährungsexpertise einschließlich Futtermittel
- Naturwissenschaftliches Studium mit BWL-Kenntnissen oder BWL-Studium
- Dynamische unternehmerische Haltung und eine starke Kundenorientierung
- Deutsch - C2 & gute Englischkenntnisse
- Wohnort in der Nähe des Firmensitzes ist ein starkes Plus



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Ihr Ansprechpartner: Dr. Jochen Riebensahm, Agribusiness Lead ‚Livestock‘ & Partner  
+49 7825 864 928 oder [jochen@riebensahm-recruiting.de](mailto:jochen@riebensahm-recruiting.de)