



# Technical-commercial Manager (m/w/d) Futteradditive

Kennziffer772230020

Mit seinen Futterzusatzstoffen für die Mischfutterherstellung genießt unser Klient international einen hervorragenden Ruf als zuverlässiger Geschäftspartner. Die Produktionsstandorte in Europa und Asien tragen zum steten Wachstum bei. Berufserfahrenen Vertrieblern bieten wir die Chance einer zukunftssträchtigen Position. - Bewerben Sie sich!

## Das erwartet Sie:

- Sie übernehmen die Verantwortung für den B2B-Vertrieb
- Sie sind fachlich und kaufmännisch erster Ansprechpartner für die Futtermittelindustrie
- Sie verhandeln Lieferverträge und Kontrakte mit Geschäftspartnern
- Als Person mit dem Ohr am Markt geben Sie wesentliche Impulse für das Produktmanagement und die Produktentwicklung
- Sie begeistern die Kunden mit Ihren exzellenten Vorträgen und Präsentationen

## Das bringen Sie mit:

- 5+ Jahre Berufserfahrung aus dem Vertrieb, möglichst von Futterzusatzstoffen
- Tierernährungs-Expertise
- Gute Vernetzung mit Kunden aus der Futtermittelindustrie erwünscht
- BSc der Naturwissenschaften, ideal der Nutztierwissenschaften oder der Veterinärmedizin
- Dienstleistermentalität
- Deutsch und Englisch auf C1-Niveau
- National, international reisebereit



**RIEBENSAHM**  
AGRIBUSINESS RECRUITING

Interessiert? Rufen Sie einfach an: T +49 7825 864 928 oder senden Sie uns Ihre Bewerbung an: [jochen@riebensahm-recruiting.de](mailto:jochen@riebensahm-recruiting.de)